

■会員 Now

どうして？風力サービス —どこまでやるの？—

株式会社北拓 代表取締役社長 吉田 ゆかり

Web: <http://hokutaku-co.jp/>

どうして？

そこまで・・・そこまで没頭できるか???
時には・・・いえ！しばしば、あきれることも

弊社男性社員面々のお話なのですが、どうにも
風車の件では一步も引かない！譲らない！！

私どもの風力発電への係わりは、もう 15 年
が過ぎ、発電事業の形態やWTGの性能も格段
に向上していることをうれしく思い、また初め
て目にした優美な立ち姿に受けた感動を今で
も鮮明に思い出します。

今日、その風力発電にサービスを提供する一企
業である事を誇りに思い、またそのおかげで多
くの方々にご縁を得られたことを改めて感謝
いたします。

弊社が本格的に風力発電サービスを稼動し
たのは 2001 年からですが、当初はこの WTG
メーカーにも係わっていない北海道の小企業
は、なかなか信頼を得られず、もともと機能し
ていた機器メンテナンス部も風力では苦戦を
強いられました。

それでも風車が好きで、食事も忘れるほど真剣
に風車のことばかり考えている家族同然のスタ
ッフが、どうしても続けて行きたいと熱意を
ぶつけられると。。。

私は、機械や電気の技術的なことは、よくわか
りませんでした。そこまで真剣になれる仕事
を見つけ出し、厳しい風力発電現場の自然環境
にも負けず立ち向かってゆく姿勢を、何とかし
て彼らを必要としていただける方々につなげ
てゆきたいという思いで、見守ってまいりまし
た。

おかげさまで、受注も徐々に頂戴できるよう
になり、サービスを提供させていただいたお客
様から、お褒めのお言葉など頂きますと、彼ら
も成長し、良い信頼関係を築き上げてきてい
るのだと心から嬉しく、誇りに思います。

また留まることなく更に前進して行こうとす
るのですが、時には待ったを掛けなければなら
ないほど、どんどん新しいアイデアをたたき
出していきます。

どこから探し出してくるのか、WTGの性能向
上や機器延命に関する装置や油脂など、いつの
間にか海外の製造元やサービスチームと直接
コンタクトをとって、ディスカッションしたり
している始末です。

彼らは万能では有りませんが、どうにかして
問題を解決してしまいます。

類は友を呼ぶといいますがどうやら本当のよ
うで、彼らの熱意に賛同しご協力をいただける
方々が日本中でどンドンと増えることがまた、
ありがたいことで大切な財産であると思い、皆
様方にはこの場をお借りいたしまして、心より
のお礼を申し上げます。

まだまだ未熟な点もあり、日々前進の最中
ではありますが、風力発電サービスに誠心誠意
対応し、真剣に考え実行してゆく弊社風力発電
サービスチーム『CRAFT TUNE』を今後
ともよろしく願いいたします。



すべては

風力発電事業者殿の利益確保のため！

風力発電機のため！

現在の風力発電設備のメンテナンスを現実に対応している事業者は、メーカーか輸入代理店もしくは資本関係のある子会社などが殆どであり、一部の軽微な事案についてのみ外部事業者、または建設時に係った電気設備会社等が対応しているのが殆どであると考えられます。

HOKUTAKUのように、メーカーの下請け、輸入代理店の下請け、発電事業者、自治体、中古風車の輸入業者からと、様々な受注形態に対応し、海外風力関連企業と直接協力体制を構築しているサービス会社・組織は国内に於いては他に類を見ないと自負しており、そのような中で、入手困難なスペアパーツ・オリジナルパーツ製作や流用加工等、風力分野における長年の実績と経験を元にお客様の風力発電設備状況に合わせた特殊なサービスそして利益確保のアイデアも提供しています！

No.	計画・提案	内 容	効 果
1	発電量の拡大	ブレードの再調整・ギアボックスの調整	低速域からの発電量増加 (実証中)
2	故障頻度の高い機器	リビルド・ローテーション・製作・換装	故障停止頻度のコントロール
3	定期消耗品	事業者による直接購入をアドバイス・紹介	固定費用のコストダウン
4	同等機器	同一のコストでより良い機器を紹介	パーツ精度の向上・低故障化
5	繰り返される同一故障	原因の特定・改良案のご提案と実施	原因の抹消・再発阻止
6	主要パーツの延命	機器ごとに適切な措置を提案・実施	高額パーツの長期使用
7	落雷被害の軽減	現場別の対策提案・機器改良	雷害の軽減・回避
8	重故障のコスト軽減	経験値に基づく補修提案・実施	高額補修コストの削減
9	輸入パーツ	代行輸入・低コストにて提供	パーツコスト削減
10	廃棄物	リサイクルの提案・再利用・有効廃棄	廃棄費用の軽減
11	運用トータルコスト削減	運用計画アドバイス・導入時アドバイス・他	利益の拡大
12	風力発電機の状態・査定調査	現状を機器として適正な常態か調査	保守の効率・低コスト化

弊社の提案・提供するサービスとは、本来風力発電機が持っている性能を最大限に発揮し、場合によってはメーカーが予測しなかったトラブルを未然に防止して、事前の手当てを付加することにより、将来的に懸念される突然の重故障に対しての防御策をご提案すること！

もちろん日々の保守に対しても、どうあるべきか真剣に取り組み実践していきます。

風力発電サービスの本来あるべき姿を目指して、皆様の事業に貢献できますよう前進してゆきたいと考えることは、止められません。